

# Mer pengar till Reumatikerfonden

Nu är det dags att summera insamlingsresultatet för första halvåret 2008. Man kan glatt konstatera att intäkterna till Reumatikerfonden ökar och att satsningen på en web-baserad betalfunktion för minnes- och högtidsgåvor har slagit mycket väl ut. Kicki Aldrin, insamlingsansvarig på Reumatikerförbundet, berättar om hur arbetet fortskrider.

## Vad är basen i Reumatikerförbundets insamlingsarbete?

Helt klart är det våra insamlingsbrev som skickas ut via vår givardatabas. I år skickar vi fyra brev men alla mottagare får inte riktigt samma innehåll. Målsättningen är att hela tiden analysera våra givare för att kunna skicka ett mer individanpassat budskap till var och en. Det är viktigt att varje givare får känna sig "sedd". Att "prata" med alla på samma sätt fungerar sällan bra med tanke på att målgruppen kan se väldigt olika ut vad gäller ålder, kön, bostadsort, inkomst med mera.

## Hur gör man rent praktiskt?

Vi jobbar med ett komplext system där vi samlar en mängd data. Ur dessa uppgifter gör vi sedan olika urval och analyser och inte minst återrapporterar hur det gick. Det är nog det viktigaste av allt. Genom en bra uppföljning blir vi bättre och bättre för varje utskick.

## Vilka andra insamlingssätt används?

Ett exempel är minnesgåvor. Vi samlar in mer än 1 miljon kronor varje år på detta sätt och det är en jätteviktig verksamhet. Tack vare vår webbaserade betalfunktion har vi också ökat tillgängligheten. Vi kan redan nu se på våra veckorapporter att allt fler givare väljer att betala sin minnesgåva med betalkort eller via internetbetalning.

Vår hemsida är också en viktig del där vi kan visa hur vi arbetar och på vilka sätt man kan ge stöd till Reumatikerfonden.

Reumatikertidningen är också mycket viktig. Det är vår enda kanal till våra drygt 50 000 medlemmar.

## Vilket insamlingssätt ger mest pengar?

Utän tvekan är det testamentena som ger allra mest. Vi har ännu inte börjat jobba aktivt med testamenten men kommer att göra det på sikt.

## Får Reumatikerfonden stora donationer?

Ja, varje månad får vi in några eller någon stor enskild gåva från privatpersoner. Nyligen fick vi meddelande från en av bankerna att en givare hade satt in 100 000 kronor till Reumatikerfonden! Det är helt otroligt, vilken generositet. Förutom ett tackbrev ringer vi alltid till stora gåvogivare och tackar personligen.



## Vad kommer att hända framöver?

Vi kommer att fortsätta att utveckla och förfinna våra befintliga insamlingsverktyg, men också jobba allt mer med nya insamlingssätt.

God Handling har säkert många läst om på Reumatikerförbundets hemsida. På God Handling kan man göra olika inköp på internet och samtidigt går några kronor till Reumatikerfonden. Ju fler som handlar desto mer pengar till fonden. Här finns aktörer som Haléns, CDON.com, Lindex, Vingresor, Bokus, Viasat och många fler. Totalt är över 100 nätbutiker med i God Handling.

Aktiegåvan är ett annat sätt att ge pengar på och dessutom skattefritt. Väljer en privat aktieägare att skänka sin aktieutdelning till en organisation så slipper den betala skatt!

Vi kommer även att börja jobba mer aktivt med att hitta tänkbara företagspartners.

Jag hoppas också att våra medlemmar i föreningar och distrikt vill stödja fonden genom att informera och samla in pengar vid olika sammankomster.

Vi måste tillsammans jobba för att göra Reumatikerfonden mer känd. Vi arbetar i konkurrens med många andra insamlingsorganisationer. Många av dessa är mycket kända och har stora ekonomiska resurser. En av våra styrkor är just att vi är så många som kan hjälpas åt i arbetet.

Jag ser en väldig potential i Reumatikerfonden, och jag är övertygad om att många människor inser vikten av stöd till reumatologisk forskning.



Ett led i insamlingsarbetet är att skicka ut insamlingsbrev. Reumatikerfonden har också egna broschyrer, och brevmärken, som går att beställa.